

***INBJUDAN  
TILL TECKNING AV  
B-AKTIER***

nyemission  
april 2019

***INFORMATIONSFOLDER***

## VD HAR ORDET

Hur mäter man bolagets kort- och långsiktiga framgång från investerarens synvinkel? Med Return-on-Investment såklart. Med väldigt små medel relativt för branschen (vi pratar om minst tio gånger mindre jämfört med snittet) utvecklar vi successivt våra front-line produkter SA-033 och SI-053, med huvudmålet att snarast möjligt tillföra patienterna nya förstavalsbehandlingar för de dödligaste typerna av cancer. Marknaden är fortsatt enorm och vi tar därför vårt sikte på en riktig jackpot.



Under 2018 har vi tagit många små men kritiska steg framåt mot målet. Vi har t.ex. fått vårt rådgivningsmöte med EMA genomfört för att stämma av vår plan för den kliniska utvecklingen av SI-053 med dem. Under 2018 startade vi också två nya projekt – Belopenem och FarmPharma, två projekt som växer så det knakar och kommer att göra stor insats i arbetet med att behandla respektive förebygga multiresistenta bakterier, spara enorma pengar till samhället och minska belastning på miljön. Här ser vi framtida vinster inte enbart i form av pengar – vi lägger ribban i att utveckla paradigmskiftande produkter som kommer att revolutionera våra behandlingsområden och rädda miljontals människors liv och minska lidandet för både människor och djur.

Allt detta åstadkommer vi som bekant med små resurser och hög effektivitet. Vi lyckades minska vår kassaförbränning under 2018 och vi är säkert på väg att bli det mest resurseffektiva läkemedelsbolaget i världshistoria. Men vi nöjer oss inte med det utan tänker ytterligare minska brännhastigheten genom att börja tjäna pengar själva tidigt. Därför bildade vi under 2018 dotterbolaget Drugsson för att kunna distribuera redan godkända medicinska produkter i Norden. Drugsson har redan börjat generera de första intäkterna och marknaden tar bra emot produkterna. Dessutom är Drugssons affärsmodell uppskalningsbar vilket vi framgångsrikt visar och genomför.

Det viktigaste under 2018 var avtalet som gjorde att vi började sälja Temodex i Latinamerika. Det innebär att patienter från hela denna kontinent kommer att få tillgång till en ny, banbrytande behandling före de flesta andra i världen. Det är en stor milstolpe för oss och betyder mycket även för marknadsföring av SI-053 och dess framtida marknad.

Vår största tillgång är givetvis vårt ambitiösa, hårtarbetande och kompetenta team som löser alla utmaningar som uppstår under både utvecklingen av bolagets produkter, men inte minst under bolagets tillväxt som sådan. Under 2018 jobbade vi därför extra mycket med att skapa den arbetsmiljö som passar bäst till vår unika affärsfilosofi och arbetssätt. Vår ambition är att även i fortsättningen vara Sveriges mest transparenta bolag, och jag är glad att investerare redan nu märker och uppskattar detta högt. Vi fortsätter vår utmanande men jätterolig resa mot att bli Uppsalas största läkemedelsbolag som utlovat och vi vill dela våra upplevelser med alla våra delägare.

**Tack för förtroendet.**

**Igor Lokot, verkställande direktör på Double Bond Pharmaceutical International AB (publ)**

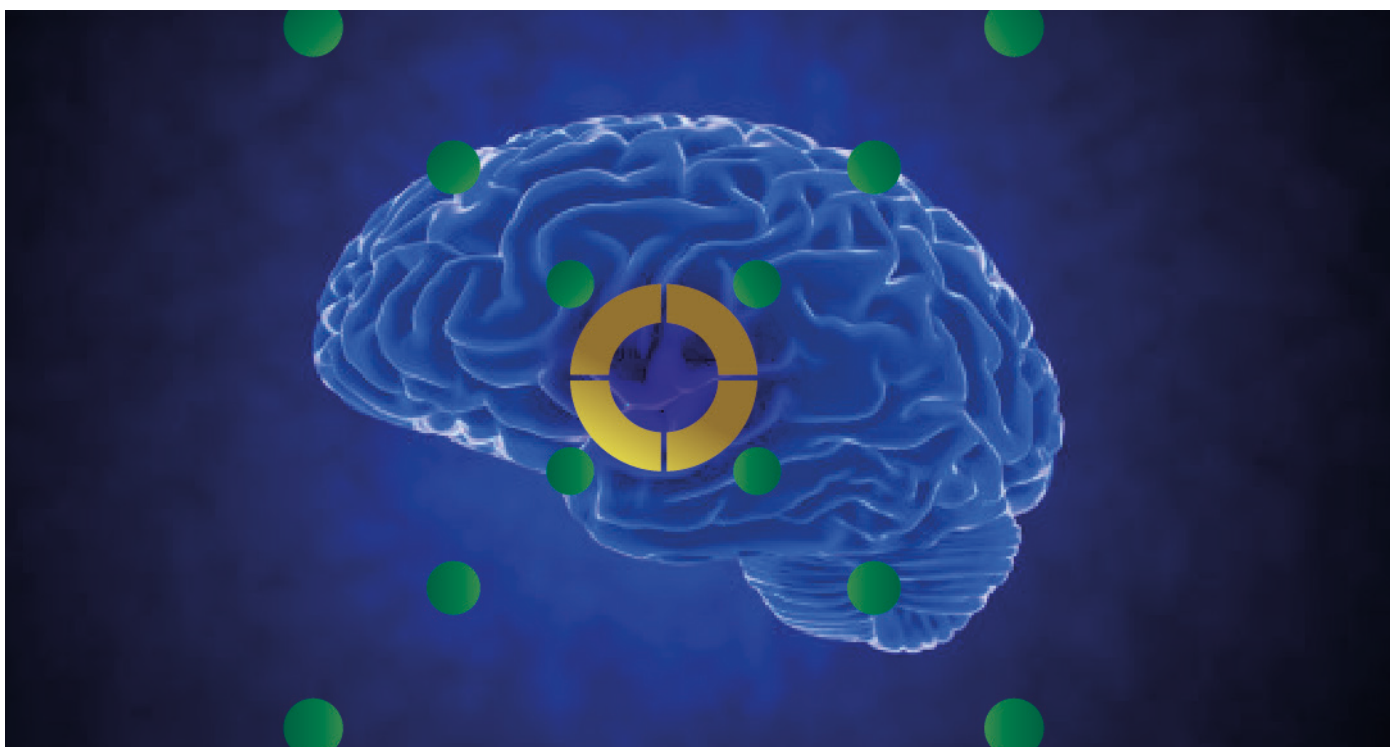
P.S. Som vanligt strävar jag att svara på samtliga frågor under 24 timmar.

## INVESTERINGSCASE

I och med uppkomsten av Drugsson och FarmPharma som dotterbolag har vi på ett år lyckats omvandla Double Bond Pharmaceutical från en liten startup till ett växande koncernbolag. Idag genererar Drugsson alltmer ökande intäkter från försäljning av en rad eftertraktade medicintekniska produkter som i en nära framtid, uppskattningsvis inom 2-3 år, kommer att kunna göra koncernen självförsörjande. Våra innovativa produkter fortsätter utvecklas framgångsrikt och har en alltmer växande marknad eftersom de riktas till sjukdomsdrabbade organ istället för att spridas i hela kroppen, och alternativen till dessa lös-

ting och bred vilket gör att vi har skydd för våra produkter både nu och bra möjlighet till förlängt skydd i framtiden.

Dessa tre faktorer ger vårt arbete ett tidsmässigt och ekonomiskt försprång. Det finns dock fler faktorer som bidrar till vår fortsatta framgång. Våra etablerade samarbeten med forskningsanläggningar och stora sjukhus i Europa är en faktor som gör att stegen i vår läkemedelsutveckling blir ännu mer tidseffektiva och ekonomiskt hållbara. Vi får med andra ord mer gjort på kortare tid och vi får mer värde för varje investerad svensk krona. Tack vare dessa samarbeten har vi fått ett



ningar är få och undermåliga. Sannolikheten att våra produkter kommer tids nog att nå och inta marknaden är hög av tre anledningar: vi erhåller ett fulltäckande stöd från regulatoriska myndigheter för utveckling av våra produkter som har sär-läkemedelstatus; vi jobbar med aktiva substanser som är redan registrerade på marknaden och beprövade i både effekt och säkerhet, vilket underlättar för oss i hur mycket ny data behöver samlas; dessutom är vår patentstrategi långsik-

stort antal prekliniska undersökningar utförda på ett snabbare och effektivare sätt. Vi har även fått till tillverkningsuppskalning för en av våra produkter, vilket har sänkt den totala utvecklingskostnaden för preklinisk utveckling cirka 10 gånger. Vi hoppas på fortsatt bra samarbete även inom den kommande kliniska fasen av utvecklingen, vilket bland annat kommer att innebära en snabbare rekrytering av patienter, mer beredskap och engagemang från prövningsledarna och mer cen-

traliserade prövningar tack vare kontakten med stora sjukhus.

I och med att vi baserar våra läkemedel på en innovativ drug delivery teknologi som inte förändrar egenskaperna av de aktiva substanserna som vi jobbar med, är den regulatoriska vägen till marknaden något kortare för oss jämfört med om vi skulle förändra substansens grundläggande egenskaper eller utveckla helt nya substanser. Det tar i regel cirka 20-30 år att utveckla ett helt nytt läkemedel, och vi har nu närmast oss den kliniska fasen med två produkter efter att företaget endast har existerat i fem år. Inom ytterligare fem år planerar vi att nå ut med våra produkter både till den europeiska och den globala marknaden (se tidslinjer för våra produkter under avsnittet Marknad). Till vissa länder utanför EU har vi redan börjat sälja Temodex, som är ursprungsversionen av SI-053, och det har genererat de första intäkterna till bolaget.

Vår potentiella marknad är enormt stor eftersom behoven inom både levercancer, hjärncancer och lunginflammation har sedan länge varit otillfredsställda, och nya läkemedel under utveckling misslyckas en efter en och kommer aldrig ut på marknaden. Exempelvis är standardprotokollet för behandling av levercancer helt oförändrad idag jämfört med för 20 år sedan, och de flesta levercancerpatienter saknar fortfarande en effektiv behandling helt och hållet. Nu är det trots allt år 2019 och inga stora läkemedelsjättar har lyckats förbättra situationen på 20 år. Situationen med behandling av hjärncancer är inte bättre eftersom exempelvis de flesta hjärncancerpatienter med glioblastom inte lever längre än 14 månader efter diagnosen. Vi har som mål att förändra detta en gång för alla och ser fram emot att ge hopp och möjlighet till ett bättre liv till miljontals människor snarast möjligt.

Title	Target	Discovery	Preclinical	Phase I	Phase II	Phase III	Approved
<b>Temodex (SI-053)</b>	Glioblastoma multiforme						●
<b>SA-033</b>	Hepatoblastoma (EMA Orphan Drug Status)		●				
	Hepatocellular carcinoma		●				
	Secondary tumors in liver		●				
<b>SA-042</b>	Bacterial pneumonia in adults		●				
	Pediatric bacterial pneumonia		●				
<b>SA-083</b>	(Non) Small Cell Lung Cancer (NSCLC, SCLC)		●				
	Secondary tumors in lung		●				
<b>Belopenem</b>	Pneumonia		●				

## ERBJUDANDET I SAMMANDRAG

Den som på avstämningsdagen den 1 april 2019 är registrerad som aktieägare i Bolaget äger företrädesrätt att teckna en (1) unit för varje fjorton (14) befintliga aktier oavsett aktieslag. En (1) unit består av en B-aktie och en vederlagsfri teckningsoption. Teckningskursen är 6,00 kr. Teckningsoptionen har ett lösenpris om 8,50 kr och en löptid på tretton (13) månader. Besked om eventuell tilldelning av aktier, tecknade utan företrädesrätt, lämnas genom översändande av tilldelningsbesked i form av en avräkningsnota. Likvid ska erläggas senast tre (3) bankdagar efter utfärdandet av avräkningsnotan.

Pris per aktie	6 SEK
Erbjudandets storlek	10,5 MSEK
Maximalt antal aktier i Erbjudandet	1 757 125
Avstämningsdag	1 april 2019
Anmälningssperiod	3 - 26 april 2019
Handel och teckningsrätter	3 - 24 april 2019
Handel med BTA	3 april fram till dess Bolagsverket registrerat Erbjudandet
Preliminärt datum för offentliggörande av utfall	30 april 2019
Handelsplats	Spotlight
ISIN-kod aktie	SE0007185525
ISIN-kod teckningsrätt	SE0012455582
ISIN-kod BTA / BTU 1	SE0012455590

**BOLAGET: DOUBLE BOND INTERNATIONAL PHARMACEUTICAL AB (PUBL)** Virdings Allé 32 B, 754 50 Uppsala  
+46 73 570 02 03, [www.doublebp.com](http://www.doublebp.com), [info@doublebp.com](mailto:info@doublebp.com)

**EMISSIONSINSTITUT: EMINOVA FONDKOMMISSION AB** Biblioteksgatan 3, 3 tr, 111 46 Stockholm  
tlf. +46 8 68 42 11 00, fax +46 8 68 42 11 29, [www.eminova.se](http://www.eminova.se), [info@eminova.se](mailto:info@eminova.se)

**KONTOFÖRANDEINSTITUT: EUROCLEAR SWEDEN AB** Box 7822, Regeringsgatan 65, 103 97 Stockholm  
+46 8 40 29 00 00, [www.euroclear.com](http://www.euroclear.com)